

Кузьменко И. 382 гр.

Практика №3 Принципы измерения в историческом исследовании

1. Отрывок из текста Е.Ясин. Проблемы перехода к регулируемой рыночной экономике // Вопросы экономики. – 1990. – №7, – с.5 :

«Конечно, в проведении экономической реформы можно было избежать ряда серьёзных ошибок, и тогда положение в экономике, возможно, оказалось бы не столь тяжёлым. Прежде всего, расширяя самостоятельность предприятий, нельзя было задерживаться с проведением мероприятий по финансовому оздоровлению и реформы ценообразования. Серьёзные отрицательные последствия имела потеря контроля за ростом денежных доходов. Это – расстройство потребительского рынка и дальнейшее ослабление экономических стимулов как раз тогда, когда они должны были сменить административные методы управления. Отсюда углубление спада производства, расцвет теневой экономики.»

Неявные количественные суждения, встречающиеся в этом фрагменте:

- «не столь тяжёлым» – можно «перевести» как «не настолько тяжёлым», что относится к наречию, обозначающему степень качества действия.
- «рост денежных доходов» – существительное обозначающее изменение степени качества. К этому типу относится и «ослабление экономических стимулов» – что означает «спад», «упадок», «уменьшение», а также «углубление спада производства» и «расцвет теневой экономики», где слово «расцвет» является синонимом «роста».

2. Выражение «экономическое положение оказалось бы не столь тяжёлым» подразумевает сравнение экономического положения до реформы и после в России. Расчёт этого может производиться с разных сторон: либо количество ВВП в сравнении с прошлым периодом, либо уровень инфляции, либо расчёт госбюджета в денежном выражении, либо уровень дохода населения, либо насыщенность рынка товарами, т.е. уровень дефицита, учёт «теневых» рынка и т.д. «Расчёт денежных доходов» – соответственно рассчитывается в денежных единицах в сравнении с прошлым периодом.

«Ослабление экономических стимулов» – рассчитывается выявлением количества стимулов в сравнении с прошлым периодом, но расчёт идёт также эффективность рынка, т.е. увеличение величины спроса, уровня потребительской возможности населения, и величины предложения в денежном выражении. Т.е. экономические стимулы – это «невидимая рука рынка», которая регулирует спрос и предложение, устанавливая рыночное равновесие, отличное от административно-командных методов, где существуют другие стимулы. «Углубление спада производства» – расчёт количества товаров производимых в разные периоды времени. (может быть выражен в весовых единицах, либо в денежных) Либо расчётом в процентах, как доли в экономике.

«Расцвет теневой экономики» – процентное соотношение доли «теневых» спектра экономики в сравнении с прошлым периодом. Т.е. основная единица измерения – денежные единицы, т.к. предмет работы больше соотносится с предметом экономики.

3. Измерительная шкала может быть номинальной: «теневая экономика – официальная»; «экономические стимулы – внеэкономические стимулы»;
Может быть безразмерной: уровень инфляции 1991 – 12%; рост цен за 1992 г. – в 26 раз;
Может быть ранговый: низкая инфляция – 5%, средний уровень инфляции – 8%, высокий уровень инфляции – 20%, гиперинфляция – 50% в год.
Может быть интервальной:
0 – 10 тыс.р. – низкие доходы (в расчёте на год).
10 – 100 тыс.р. – средненизкие доходы
100 – 500 тыс.р. – средние доходы
500 тыс. – 1 млн.р. – средневысокие доходы
1 – 5 млн.р. – высокие доходы
от 5 млн.р. – сверхвысокие доходы.
Шкала может быть и абсолютной и относительной.
4. Исторические источники представлены многочисленными работами историков, но в большей степени экономистов, что позволяет делать количественную расшифровку, т.к. статистических данных, таблиц, расчётов экономических показателей, приводимых в работах, более чем достаточно. А также в выступлениях политических деятелей в Госдуме по поводу госбюджета и положения в экономике России всегда приводятся количественные показатели каких-либо явлений экономической жизни.